



# DIREKTVERMARKTUNG FÜR WÄRMEGEFÜHRTE KWK-ANLAGEN

TRANSPARENT. UNKOMPLIZIERT. ZUVERLÄSSIG.

# UNKOMPLIZIERTE DIREKTVERMARKTUNG FÜR WÄRMEGEFÜHRTE KWK-ANLAGEN

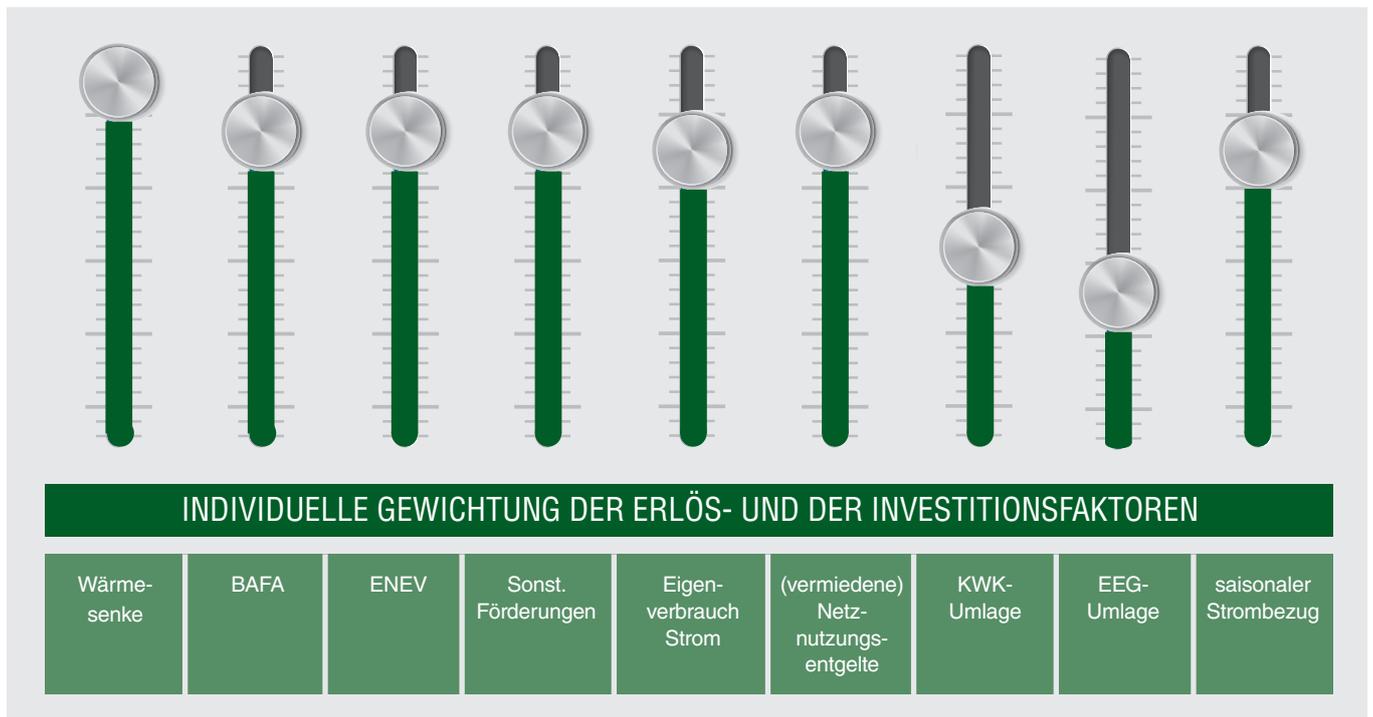


Wer eine wärmegeführte KWK Anlage plant, ist oft versucht, die Pflicht zur Direktvermarktung und deren vermeintliche Komplexität zu umgehen. So werden Anlagen häufig kleiner dimensioniert als es dem tatsächlichen Wärmebedarf entspricht.

Mit der Direktvermarktung von Energy Market Solutions legen Sie die optimale Auslegung Ihrer Anlage fest – die Direktvermarktung überschüssiger Strommengen übernimmt Energy Market Solutions. Bedenken hinsichtlich der Verpflichtung zur Vermarktung Ihres Überschuss-Stroms gehören damit der Vergangenheit an.

## WÄRMEGEFÜHRT, STROMPREISOPTIMIERT UND INDIVIDUELL ABGESTIMMT – IHRE KWK-ANLAGE IN DER DIREKTVERMARKTUNG.

Nutzen Sie die Potenziale der Direktvermarktung zur wirtschaftlichen Optimierung Ihrer wärmegeführten KWK-Anlage. Stimmen Sie bei der Anlagenplanung Investitionsfaktoren, Wärmebedarf und Erlösmöglichkeiten für Ihre spezifische Situation aufeinander ab und profitieren Sie von den Mehrererlösmöglichkeiten für KWK-Anlagen ab 100 kW<sub>el</sub>.



## LÖSUNGEN FÜR DEN WIRTSCHAFTLICHEN (WEITER-) BETRIEB IHRER ANLAGE



Ausgeförderte Anlagen, Post KWK-, EEG Novelle - in dem Thema Direktvermarktung ist nach wie vor viel Bewegung. Lassen Sie uns gemeinsam besprechen, welche Chancen und Potenziale sich daraus für Ihre individuelle Anlage ergeben. Die Förderung Ihrer Anlage nach dem KWK-G ist ausgelaufen, und Sie möchte Ihre Anlage weiter betreiben? Gern zeigen wir Ihnen Lösungen für den Weiterbetrieb in der ungeforderten Direktvermarktung auf.

# IHRE VORTEILE AUF EINEN BLICK



## Zuverlässig

- ✓ Von Planung bis Dienstleistung zuverlässig an Ihrer Seite.



## Transparent

- ✓ Transparente Vergütung nach tatsächlichem stündlichem Börsenpreis
- ✓ Fixes, jährliches Vermarktungsentgelt



## Fair

- ✓ Keine langen Laufzeiten
- ✓ Übernahme aller Prognose- und Ausgleichsrisiken



## Unkompliziert

- ✓ Keine Eingriffe in die Fahrweise
- ✓ Keine Flexibilitätsvermarktung
- ✓ Keine Steuerbarkeit durch den Direktvermarkter notwendig



## Günstig

- ✓ Preisvorteil durch Kombination mit Reststrombelieferung möglich

## WIE GENAU LÄUFT DIE DIREKTVERMARKTUNG FÜR SIE AB?

1

### Sie planen den Bau einer KWK-Anlage

Ihr Wärmebedarf erfordert den Bau einer KWK-Anlage > 100 kWel. Damit fällt sie unter die verpflichtende Direktvermarktung.

2

### Musterkalkulation von Erlösen und Entgelt

Gemeinsam prognostizieren wir die Höhe der wahrscheinlichen Überschussstrom-Einspeisung und errechnen Erlöse und Entgelte für die Direktvermarktung.

3

### Vertragsschluss

Sobald alle für ein verbindliches Angebot notwendigen Voraussetzungen bei uns vorliegen, erhalten Sie ein Angebot, das Sie uns bitte nach Prüfung unterzeichnet im Original zurücksenden.

4

### Technische Inbetriebnahme der Anlage

5

### Bestätigung Inbetriebnahme

Der Verteilnetzbetreiber bestätigt Ihnen das Inbetriebnahme-Datum und die Zählernummer. Damit melden wir Ihre Anlage dann beim Verteilnetzbetreiber für die Direktvermarktung an.

6

### Start der Direktvermarktung

Nach Bestätigung durch den VNB informieren wir Sie über den Starttermin der Direktvermarktung.

7

### Zurücklehnen und auf zusätzliche Erlöse freuen

Ab diesem Moment ist für Sie kaum noch etwas zu tun. Sie melden uns, wenn die Anlage (z.B. im Falle einer Wartung) nicht produziert und freuen sich ansonsten über zusätzliche Erlöse.

# ÜBER ENERGY MARKET SOLUTIONS

Energy Market Solutions macht die Potenziale nutzbar, die die Digitalisierung für eine umfassende Energiewende in den Bereichen Strom, Wärme und Mobilität bietet. Wir liefern individuell konfigurierte, komplexe und onlinebasierte Ökostromprodukte vom Hausstrom für Privatkunden bis zum spotmarkt-indizierten Tarif für leistungsgemessene Großkunden.

Darüber hinaus ist Energy Market Solutions erfolgreich in der Direktvermarktung und Strom-Belieferung von erneuerbaren Erzeugungs- und Kundenanlagen tätig.



Bitte erstellen Sie mir ein Angebot für die **Direktvermarktung** des Stroms aus meiner KWK-Anlage

Ich bin interessiert an der **Belieferung** meiner Anlage mit Ökostrom.

.....  
Name, Vorname

.....  
Firma

.....  
Straße, Hausnummer

.....  
PLZ, Ort

.....  
Telefonnummer

.....  
E-Mail Adresse

## Allgemeine Anlagendaten

.....  
Anlagenname

.....  
Straße, Hausnummer

.....  
PLZ, Ort

.....  
Installierte Leistung (kW<sub>el</sub>)

.....  
Mess- oder Marktlokation (ehem. Zählpunktbezeichnung)

Anlage ist bereits in Betrieb seit..... aktuelle Vermarktung des Stroms.....

voraussichtliches Datum der Inbetriebnahme:.....

Anteil Eigenverbrauch geschätzt/jährlich in %.....

Formular ausfüllen, ggfs. Lastgang beilegen und an **direktvermarktung@energymarket.solutions**  
oder per Fax an 030 23 59 56 777 senden.

Gern beraten wir Sie auch persönlich unter: **030 235 954 751**.